

INFORME FINAL

MEJORAMIENTO DEL VALOR Y LA CALIDAD DEL CULTIVO DE MANÍ EN EL MUNICIPIO DE MIZQUE

RESUMEN EJECUTIVO

El proyecto ha iniciado en octubre del 2003 y concluido en el mismo mes del 2005. Los resultados más importantes logrados hasta la culminación, fue el cumplimiento sobre el incremento de los ingresos en mas del 25 % previsto (Ingreso neto Inicial 595 Bs/ha y al finalizar 6404 Bs/ha). En el componente de producción se ha conseguido incrementar el rendimiento en un porcentaje mayor del 30 % planteada en la meta. Se ha dado asistencia técnica a 548 productores de maní y capacitado en diferentes eventos a 813 agricultores en total.

De manera similar al componente de producción, en cosecha y poscosecha se ha tenido muy buenos logros, es así que hubo a la finalización, una reducción superior al 40% en las mermas debido a la intervención del proyecto. En el componente de comercialización se comercializaron en las diferentes formas y presentaciones 516.7 TM que representa un 86% avance; las modalidades de ventas fueron de manera independiente y también organizadas por APROMAM bajo un contrato con la empresa La Salvadora y SHIROSAWA esta ultima con la variedad Florman, los precios a la venta han fluctuado en crudo perilla, entre 180 a 220 Bs/qq y en tostado de 250 hasta 340 Bs/qq, también en perilla.

En el componente de Fortalecimiento Institucional se ha conformado la Asociación de Productores de Maní de Mizque (APROMAM) y logrado su personería jurídica con 325 asociados inscritos activos. A través de las alianzas se logro apalancar crédito en semilla, insumos, efectivo y la generación de nuevas tecnologías como la sembradora y cavadora de maní.

CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

El proyecto ha logrado avances y resultados muy importantes en los diferentes componentes que servirá como base para futuras intervenciones en la región.

ANTECEDENTES

El proyecto “**Mejoramiento del Valor y la Calidad del Cultivo de Maní en el Municipio de Mizque**”, a iniciado en octubre del año 2003, el mismo ejecutado por CIAPROT siendo demandante la Alcaldía de Mizque. El proyecto en esta primera fase fue enfocada a incrementar los ingresos de 500 familias de productores de maní con rentabilidad baja, debido a diversas debilidades en la cadena productiva del cultivo, entre ellas el manejo del cultivo, cosecha, poscosecha, comercialización y carencia de una organización de productores de maní. La asistencia técnica del proyecto fue dirigida con prioridad al eslabón productivo compuesto por los agricultores, con el propósito de lograr el incremento de los rendimientos de los cultivos y mejorar la calidad del producto final.

APOYO A LA PRODUCCION

El componente por si solo, se convierte en el mas importante en esta primera fase del proyecto debido a las debilidades básicas por las que se ha caracterizado la producción de maní en la región, entre ellas: (1) La rotación de cultivos no es adecuada; (2) Manejo de semilla con problemas debido a que no usan semilla de calidad, no existen productores semilleristas y no existe normas para la producción de la misma; (3) los rendimientos son bajos debido al uso de densidad inadecuada, deficiente control de malezas, deficiente control de plagas y enfermedades, desconocimiento sobre identificación y control de plagas y enfermedades que afectan al cultivo.

Los objetivos planteados para revertir las debilidades mencionadas fueron capacitar a los productores en tecnologías nuevas y reducir los costos de producción, contemplando un enfoque de manejo integral del cultivo y considerando de manera transversal el medioambiente. Las estrategias para el logro de los propósitos antes planteados fueron las, (1) Capacitaciones; (2) Giras de intercambio; (3) Asistencia técnica individualizada; (4) Uso de parcelas demostrativas y/o DPTs; (5) Crédito de semillas e insumos para implementar paquete tecnológico y (6) Introducción de nuevas variedades.

1.- RESULTADOS

Los resultados logrados sobre la línea base en la que fue ejecutado el proyecto para los distintos indicadores en el componente de producción se presenta de la siguiente manera:

Indicador	Logro	Observaciones
Resultado 1. Paquete de Manejo de Cultivo de Maní Desarrollado		
500 beneficiarios del proyecto incrementan los rendimientos de sus cultivos en un 30 % en la gestión 2003 a 2005	30% sobre línea base (1,36 tn/ha)	Línea base fue 1,05 tn/ha
Diagnóstico de la situación actual del cultivo de maní	Diagnostico de la situación actual del cultivo de maní y/o línea base realizada	Encuestas realizadas por CIAPROT y sistematizadas por la FDTA-Valles
400 familias de productores que aplican practicas mejoradas de manejo del cultivo	100% de cumplimiento	548 productores han aplicado practicas mejoradas
15 % de reducción de los costos de producción	100% de cumplimiento	Costo inicial 6605 Bs reducido a 5596 Bs que representa el 15%
800 productores capacitados en prácticas mejoradas de manejo	100% de cumplimiento	Capacitaciones en tecnologías de producción
70% de beneficiarios directos en proceso de adopción de prácticas mejoradas	100% de cumplimiento	Las practicas están referidas a selección de semilla, desinfección, densidades adecuadas, variedades mejoradas, profundidad de siembra, control de plagas y enfermedades
40% de beneficiarios directos que usan semilla mejorada	100% cumplimiento	Uso de semillas de las variedades Pitavae 2000, Colorado de Iboperenda y Rosada seleccionada
Al menos el 90% de los plaguicidas que se recomiendan y utilizan en el paquete tecnológico están registrados como permitidos en los registros de USEPA	100% cumplimiento	Todos los productos usados están en la lista de los productos autorizados
El 100% de los plaguicidas recomendados cuentan con reportes que especifiquen las bases para su selección y con medidas disponibles para minimizar peligros toxicologicos para humanos y al medio	100% cumplimiento	Se ha basado el trabajo en los reportes desarrollados por la FDTA-Valles
El 100% de los beneficiarios han sido capacitados sobre los distintos grados de toxicidad para humanos o al medioambiente que conlleva el uso de los plaguicidas seleccionados y han sido capacitados en métodos adecuados de aplicación, manejo y medidas de mitigación.	100% de cumplimiento	Desarrollado a través de eventos de capacitación y asistencia técnica personalizada (Ver anexo de modelo de evento)
El 100% de beneficiarios han sido informados, sobre la disponibilidad y efectividad de otros plaguicidas o métodos de control que no sean químicos	100 % de cumplimiento	
60% de los beneficiarios adquieren los plaguicidas recomendados	100% de cumplimiento	La provisión fue efectuada por CIAPROT a través de un sistema de crédito por La Salvadora
60 % de los beneficiarios aplican al menos 2 medidas de mitigación propuesta y utilizan al menos 2 practicas para el manejo seguro de plaguicidas	100% de cumplimiento	
15 parcelas de DPTs implementadas.	100% cumplimiento	Ver detalle de trabajos ejecutados (Anexo)
Al menos 2 variedades/ líneas (material genético) recomendadas para el Municipio de Mizque	100% de cumplimiento	Variedades seleccionadas Pitavae 2000 y Colorado de Iboperenda

Incremento del rendimiento

El resultado final supera el 30% planteada en la meta, el análisis fue realizado en base a una muestra. Adicionalmente se a realizado una tesina para corroborar. (Anexo)

Reducción de costos

La incorporación de diversos cambios en la tecnología de producción de maní en la región de Mizque; como ser siembra mecanizada traccionado por bueyes, control de malezas químico, cavado mecanizado y la optimización de la cantidad de semilla por hectárea requerida, permite bajar los costos de producción por mas del 15%, como se puede apreciar a continuación.

Detalle	Costos (Bs)	
	Inicial	Reducido
Mano de obra (preparación terreno, siembra y otros)	4425	3195
Semilla	1360	1000
Insumos y Materiales	220	851
Imprevistos	600	550
Total	6605	5596 (*)

(*) 15.2 % de reducción sobre el costo inicial

Agricultores que aplican prácticas mejoradas

La adopción completa de un paquete tecnológico, es un proceso a mediano plazo. Las practicas usadas por los productores corresponden al uso de rotación adecuada del cultivo, uso de semilla seleccionada y mejorada, desinfección de semilla, **siembra mecanizada**, uso de menos semilla por sitio de siembra, profundidad menor al tradicional y control de plagas y enfermedades.



Agricultor realizando siembra mecanizada



Sembradora de maní con aletas, para la formación de surcos con camellon para riego



Productores capacitados en prácticas mejoradas

Hasta la finalización del proyecto se pudo capacitar a 813 agricultores que representa un 100% de la meta. La modalidad de ejecución de este indicador, fue mediante eventos formales en la temática global de manejo del cultivo

Productores capacitados en manejo y uso de plaguicidas y medidas de mitigación

Un logro acumulado de este indicador muestra el 100% de avance (501 productores). El detalle de los eventos efectuados durante la fase I del proyecto muestra la siguiente relación de eventos:

Tipo de evento	Participantes	Comunidades
Grupal (Demostración de métodos, cursillos)	243	Kallapani, Kauta, Lampacillos, MollePunku, LlamaChaki, Inkawasi, Uchama, Quebradas, Tucma Baja, San Isidro, Tabacal, Buena Vista (Hubo refuerzo por asistencia individualizada)
Asistencia individualizada	258	En todas donde no hubo capacitación por grupos
Total	501	

Agricultores que adquieren plaguicidas recomendados

La meta fue superada en en este indicador respecto a la meta global. El control de esta actividad fue directa por el proyecto, debido a que los plaguicidas fueron adquiridos por La Salvadora SRL y entregados bajo sistema de crédito al productor. Los productos más comunes adquiridos y entregado a los productores fueron los siguientes:

Tipo de producto	Productos (*)
Fungicidas	Ridomil, Kumulus, Ditane, Priori Xtra, Folicur, Vitavax
Insecticidas	Dimetoato, Tifon (permetrina), karate
Herbicidas	Glifosato, Spider, Vezir, listo
Coadyuvantes	Gomax, Aceite agrícola, Carrier
Fertilizantes	18-46-0, CIK, Foliares
Otros (organicos)	Biosulfioal, Tricodamp,

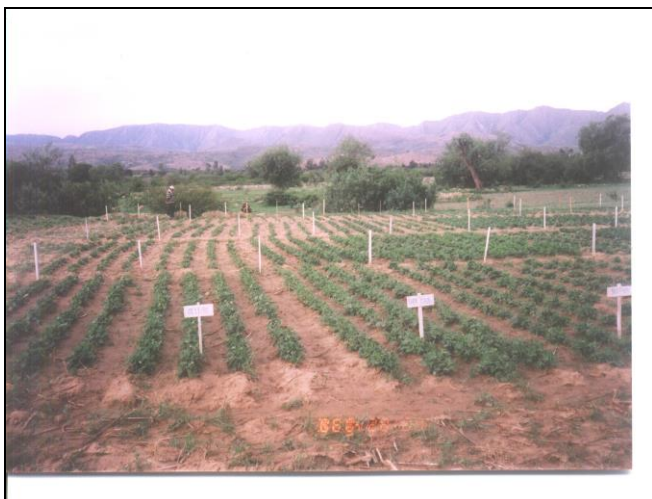
(*) El costo de la totalidad de productos entregados bajo sistema de crédito fue 20,000 Bs

Beneficiarios que aplican medidas de mitigación y prácticas en manejo seguro de plaguicidas

Las prácticas de mitigación consideradas fueron el uso de una variedad mejorada, la rotación adecuada de los cultivos y semilla seleccionada. Respecto al manejo seguro de los plaguicidas, solamente se tomo en cuenta el uso de protección en los momentos de aplicación. El logro es de un 100% sobre la meta global del proyecto.

Investigación participativa

La meta del proyecto fue de 15 parcelas para los dos años, el mismo fue superado con el doble. Este incremento en parcelas, fue debido a la necesidad de contar con mayor número de las mismas, por la dispersión del área de acción del proyecto. Los resultados de los distintos trabajos se presentan en Anexo.



Prueba de variedades en Tipa Monte Gestión 2004-2005

Variedades promisorias seleccionadas

Preliminarmente fueron seleccionadas dos variedades (Pitavae-2000 y Colorado de Iboperenda) con características que se diferencia del ecotipo local y que les confiere un margen de ventaja, con referencia al material local; estas variables se refieren a: Porcentaje de cáscara menor, facilidad en el manejo y cosecha, menor incidencia de enfermedades, mejor precio del tostado en el mercado y los rendimientos son estadísticamente similares para el lapso de tiempo para el que fue evaluado (ver a continuación).

Variedad	Rendimiento en vaina seca (Kg/ha)	Vainas por planta (No)
Rosada	3529,5 a	40 b
Pitavae-2000	3448,7 ab	44 b
Colorado de Iboperenda	3426,3 ab	43 b
Sara Maní	2805,8 abc	86 a
Bayo Grande	2613,8 bc	58 b
L-84	2607,2 bc	77 a
Guano de Oveja	2250,0 c	13 c
Florman	1209,9 d	38 b

Nivel de significancia: Duncan 5%

Depuración de Ecotipo Local Rosada

Mizque se caracteriza por su comercialización del maní en tostado, cuya calidad depende del producto final ofertado y este a su vez por el sistema de producción y las condiciones de calidad del material genético con las que fue realizada la siembra. El ecotipo tiene una mezcla varietal, aspecto que influye a lograr una oferta homogénea en tamaño de vainas, forma de las mismas y ciclo de maduración.

Con el propósito de homogenizar el material al que se hace referencia, se ha iniciado durante la campaña agrícola del año 2004-2005, con la selección de las líneas más promisorias de una población de plantas sembradas al azar (parcela comercial), de las mismas escogidas 49 individuos (líneas), las mismas en proceso de ser sembradas en esta campaña nueva (2005-2006).

2.- CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

Los resultados logrados se consideran satisfactorios para todos los hitos. A pesar de los avances: (1) Se debe continuar con el proceso de reforzar conocimientos de los productores hasta la adopción completa de la tecnología propuesta; (2) Continuar realizando siembras de las variedades promisorias seleccionadas en diversas condiciones para determinar la estabilidad de los mismos; (3) continuar induciendo a los productores a cambios tecnológicos con el propósito de reducir los costos de producción; (4) Continuar con la sensibilización de los productores en el manejo y uso de plaguicidas.

COSECHA Y POS COSECHA

Este componente se caracteriza por ser complementaria al productivo, donde temas como la reducción de las pérdidas por cosecha y poscosecha es importante. Para el logro del objetivo planteado, se ha difundido algunas prácticas mejoradas como la determinación del momento óptimo de cosecha, secado adecuado y selección de vainas. Los indicadores y los resultados obtenidos se describen a continuación.

1.- RESULTADOS

Indicador	Logro	Observaciones
Resultado 2. . Prácticas de Cosecha y Poscosecha Mejoradas		
Reducción de al menos 40% de las mermas debidas a cosecha y poscosecha	100% de cumplimiento	
Al menos 20% de los productores que trabajan con el proyecto utilizan prácticas mejoradas de cosecha y poscosecha	100% de cumplimiento	
500 familias de productores de maní (beneficiarios directos) son asistidos en forma personalizada y se encuentran en proceso de adopción de tecnologías.	100% de cumplimiento	Referidos a 548 productores con asistencia personalizada y asistentes a eventos formales
800 familias de productores de maní (beneficiarios indirectos) participan de al menos 75% de los cursos de capacitación	91 % de cumplimiento	

Reducción de mermas de la producción (cosecha y poscosecha)

La variable de mermas en la cosecha se debe a varios factores, entre ellos el tipo de variedad cultivada, en este caso la rosada muy susceptible al desprendimiento de vainas en el cavado. También se producen pérdidas adicionales por cosecha inoportuna, que sumadas representan aproximadamente 5 % del total de la producción. Otra merma posterior es por daño de animales en el secado y almacenamiento (perros, roedores) que representa entre 2 a 5%. Por lo tanto una merma potencial en la cosecha y poscosecha llega hasta un 10% en total.

La introducción de variedades erectas permite reducir estas pérdidas por desprendimiento de vainas hasta un 90% y por el tipo de distribución de las vainas en las camadas que conforma con referencia a la rosada. De igual manera la cosecha oportuna, evita en gran manera el desprendimiento de vainas y por consiguiente reducción de la merma por efecto de pérdida de vainas en el suelo. Este control del momento oportuno permite reducir hasta un 90% la merma.

Por lo expuesto a la fecha se tiene un avance del 100% con referencia a la meta planteada que es el reducir la merma hasta un 40% sobre la línea base. La debilidad de este logro es que solo se llegó a 256 productores que realizaron las prácticas de uso de variedades tipo erecto y considerado el momento óptimo de cosecha.

Uso de prácticas mejoradas por los productores

El resultado logrado en este tema, es la participación de 548 productores que representa el 100% de las 500 familias con asistencia directa. Las prácticas consideradas, son el uso del momento óptimo de cosecha, cavado mecanizado, selección de vainas (venta y semilla), secado en carpas.



Participación en capacitaciones

548 productores participaron en eventos formales (cursillos, demostraciones de método) y asistidos por técnicos individualmente a través de visitas. Este logro representa un 91% de la meta.

2.- CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

Los resultados en los diferentes hitos se consideran buenos. Se recomienda continuar en el futuro con el reforzamiento a los conocimientos de los productores en temas de determinación de momento óptimo de cosecha y difundir a un más el cavado mecanizado, ampliando esta actividad a variedades de crecimiento rastroso. Se debe dar un tratamiento especial al secado de vainas para mejorar la calidad de presentación y continuar con recomendaciones en selección de vainas para completar el paquete tecnológico dirigido a lograr tener un producto de calidad.

COMERCIALIZACION

Este componente define el éxito del proceso productivo. Durante el transcurso del proyecto se ha desarrollado diferentes estrategias que permiten revertir los problemas existentes en la cadena productiva del cultivo de maní en la región de Mizque: (1) Los productores desconocen normas de calidad y como consecuencia, no existe selección de vainas que permita mejorar la calidad; (2) Los productores son dependientes de los Intermediarios; (3) No existe unidad de medida estandarizada para la venta; (4) La unidad de medida no es por peso es por bolsa; (5) Falta de información sobre mercados (precio, demandantes lugares de venta etc); (6) No existe alianzas

estratégicas para encarar nuevos emprendimientos; (7) No existe organización de productores que defienda el rubro y (8) la transformación del producto no adecuado.

Por el logro de los resultados se han ejecutado las siguientes actividades mas importantes: Elaboración de un plan de comercialización, se han efectuado convenios y contratos de compra y venta de maní con empresas, se han realizado capacitaciones sobre temas comerciales, se han efectuado costos de producción, comercialización y tostado, se ha motivado al cambio de sistema de venta en volumen por peso.

1.- RESULTADOS

Indicador	Logro	Observaciones
Resultado 3. Al menos 600 TM de maní crudo y tostado producido con tecnología mejorada, se comercializa en mercados locales y nacionales a través del establecimiento de alianzas estratégicas con empresas y/o mayoristas que comercializan maní seleccionado, clasificado y tostado bajo estándares de calidad.		
50% de los productores con asistencia directa del proyecto utilizan estándares de calidad	100% cumplimiento	Se refiere a parámetros mínimos de calidad (selección y apariencia)
Al menos 600 Toneladas de maní crudo y/o tostado producido con tecnología mejorada se ha comercializado en mercados locales y nacionales	86% de cumplimiento	516.7 TM comercializados (crudo y tostado)
Al menos 2 contratos de venta consolidados entre productores de maní de Mizque y Empresas con intervención del proyecto.	100% de cumplimiento	
La organización cuenta con un plan de comercialización	100% de cumplimiento	Plan con enfoque comercial organizado
500 familias beneficiarias directas del proyecto capacitadas en temas comerciales	90% de cumplimiento	

Uso de estándares de calidad

Fueron definidos para esta primera fase del proyecto parámetros mínimos de calidad para maní en perilla entre ellos: (1) Selección de vainas enfermas, defectuosas, quebradas; (2) Tamaño (primera y segunda); (3) Apariencia cáscara (primera y segunda).

Ventas de maní

Los resultados logrados a la finalización del proyecto fue de 516,7 TM que representa un 86%. El volumen comercializado estuvo compuesto por ventas individuales y en forma organizada por APROMAM y en presentaciones como vaina cruda y tostado. Un resumen por gestión y tipo de comercializador se presenta a continuación.

Detalle comercialización	Gestión 2003-2004 TM		Gestión 2004-2005 TM	
	Tostado	Crudo	Tostado	Crudo
Sistema individual	45,3	51,1	94,2	226,7
Organizado (La Salvadora y Shirosawa)			28,16	71,24
Total	45,3	51,1	122,36	297,94

Productores capacitados en temas comerciales

Para el desarrollo o ejecución de actividades dirigidos al logro de este indicador, fueron utilizados las siguientes herramientas: Cursos, asistencia técnica individual y sesiones de elaboración de costos donde el porcentaje del logro llega a un 90% de la meta. Un tema de importancia fue la demostración de las ventajas de vender el maní en peso y no en volumen como es la costumbre. A continuación se puede ver los pesos que representa el vender en volumen y el mismo fluctúa dependiendo de la variedad como del grado de madurez del maní.



Sistema de venta tradicional en volumen cuya unidad es la **carga** y dos de ellas representan una **fanega**. En la foto se aprecia que una carga de maní Rosada peso hasta 89 libras y el mismo volumen de la variedad Colorado de Iboperenda pesa hasta 97 libras.



Consolidación de contratos con empresas comercializadoras

La meta en este indicador fue cumplida, debido a que existe una relación estrecha entre los productores de la región con las empresas La Salvadora SRL y SHIROSAWA. Esta relación no solamente involucra un nexo de compra y venta, si no también una relación de apoyo con créditos para encarar adecuadamente la producción. Los recursos invertidos por cada una de las empresas se adjuntan en Anexos.

Plan de comercialización

El plan fue diseñada para una comercialización organizada, pero su implementación tubo sus dificultades por la influencia de los precios buenos en el mercado. Aun con las dificultades se ha continuado con la motivación y concientización de los productores para un futuro próximo. Las dificultades se consideran razonables debido a que para el tiempo del proyecto los avances son buenos y este sistema llevara un tiempo para su consolidación, el mismo dependerá de los recursos con los que podrá contar la Asociación de Productores de Maní de Mizque (APROMAM).

2.- CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

No se pudo alcanzar la meta total de toneladas a comercializar debido a varios factores: 1) La primera campaña fue reportada volumen mínimo, debido a que el proyecto estaba en la fase de la difusión de tecnología y como efecto la adopción de mejoras fue baja. (2) La producción de la variedad Florman fue muy pequeña, que no ha aportado a incrementar los volúmenes para las ventas (proyectado 35 TM y obtenido 3.7 TM). A un con las dificultades, se ha logrado alcanzar al 86% sobre la meta planteada. Se recomienda dar continuidad al proceso de comercialización organizada apoyando a la APROMAM con su incorporación al esquema, mediante una alianza con un financiador bajo un esquema de riesgo compartido u otra modalidad que le permita ser actor protagónico. Se debe lograr consolidar una marca regional del tostado de maní mejorando calidad y presentación, al mismo tiempo integrar a las acciones de la asociación a los comerciantes locales para lograr un efecto conjunto en el mercado sobre las características mejoradas de oferta por la región.

FORTALECIMIENTO INSTITUCIONAL

El proyecto inicio sus acciones sobre la base de los sindicatos con producción de maní, como instancias de referencia. La no existencia de ningún grupo social específico para la ejecución del proyecto planteo, la necesidad de implementar las siguientes estrategias: (1) Conformación de grupos de interés común por comunidad; (2) Organización de una estructura que aglutine a todos los productores de maní.

Las actividades más importantes para lograr los objetivos y metas en este componente fueron las siguientes:

- Organización de grupos
- Participación en reuniones de sindicatos
- Presentación de proyecto
- Capacitaciones (reuniones, talleres, asistencia individualizada)
- Gestión de recursos para compra de equipos (Tostadoras, Sembradoras, cavadoras, mochilas, bolsas)

1.- RESULTADOS

Los hitos planteados como los logros para los dos años del proyecto fueron las siguientes:

Indicador	Logro	Observaciones
Resultado 4. Fortalecimiento de organizaciones		
Una organización de productores de maní legalmente constituido y funcionando	100% de cumplimiento	APROMAM (Asociación de Productores de Maní de Mizque) con personería jurídica (Ver Anexo)
Un plan estratégico para la organización de base para los productores elaborado y en implementación	100% de cumplimiento	
Se ha incorporado al menos 100 socios a la organización de base de los productores de maní de la región, con apoyo del proyecto	100% de cumplimiento	Se tiene actualmente 325 socios y sigue el incremento
El directorio de la organización de base esta compuesta por al menos un 20% de mujeres	Logro parcial	
El 100% de los miembros del directorio de la organización de base conoce sus roles y funciones.	100% de logro	
Una sede de la organización en proceso de establecimiento	No cumplido	La organización se encuentra en proceso de desarrollo

Componentes de APROMAM

El proyecto tubo una cobertura de 548 productores con asistencia técnica directa y 813 productores capacitados en diferentes temas. Las comunidades participantes fueron 30 y son las siguientes: Buena Vista, Callejas, Canchas, Cazorla, Churo, Higueral, Inkawasi, Kollpa Pampa, Lampacillos, Llamachaki, Matarani Grande, Quebradas, San Isidro, San Pedro, Sauces, Tabacal, Tin Tin, Tipa Monte, Trigoal, Tucma Alta, Tucma Centro, Tucma Baja, Uchama, Villa Moderna, Viña Perdida, Mole Punku, Kuchu Tin Tin, Matarani Chico, Kallapani y Kauta.



Foto: Socios fundadores de la Asociación de Productores de Maní de Mizque (APROMAM)

2.- CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

La organización esta en proceso de consolidarse económica como socialmente. En el tema económico fue definido y desarrollado las estrategias para generar ingresos que permitirá contar con recursos que bien podría servir para tener una sede propia. En lo social continúa la motivación de los beneficiarios, buscando el empoderamiento de los mismos de su organización. El directorio no se maneja independientemente, necesita asesoramiento y apoyo técnico como logístico para funcionar. Se recomienda que se deba continuar en el apoyo y facilitación de la administración de tostadoras a grupos comunales e implementar un sistema de control por parte de APROMAM.

ALIANZAS ESTRATEGICAS

1.- RESULTADOS

El proyecto durante su ejecución tubo como aliados estratégicos a las siguientes Instituciones y/o empresas cuyo rol fue especifico para cada caso.

CIFEMA

El propósito de esta alianza fue el de reducir los costos en el proceso de cosecha de maní a través de la adaptación y validación equipos de siembra y cavado de maní. Adicionalmente capacitar en el uso y manejo de los mismos.

Se ha logrado construir una sembradora traccionado por bueyes que se adecuan para las distintas variedades. También se a concluido el diseño y las pruebas de validación de una cavadora mas adecuado para variedades con habito de crecimiento erecto. Adicionalmente se ha facilitado y asesorado a una tesis de grado en la obtención de la cavadora de maní (Ariel Herrera)



Foto: Sembradora de Maní



Foto: Cavadora de maní

La Salvadora SRL

El propósito inicial fue el de intervenir en la comercialización del maní, posteriormente por acuerdos con los productores La Salvadora SRL apoya con credits en semilla, efectivo e insumos, bajo las condiciones siguientes:

Entrega de semilla: En vaina (caja), para devolución de 2 veces lo recibido. En grano, para devolución 2,3 veces mas en vaina

Pesticidas: Para devolución a la cosecha en especie, de acuerdo al costo del maní en ese momento.

Variedades: Rosada (local y Sucre), Pitavae-2000, Colorado de Iboperenda y otras

En el tema comercial su accionar se resume de la siguiente manera:

Item	Unidad	Cantidad	Monto
Compra maní	Tonelada	55	250635
Adelantos	Bs		15000
Total			265635

SEDAG

Esta alianza ha consistido en el uso de área de cultivo en la estación Mayra, para el cumplimiento de los planes trazados por CIAPROT. Los trabajos ejecutados fueron (1) Producción de semilla de las variedades Pitavae 2000 y Colorado de Iboperenda; (2) Pruebas de siembra mecanizada con la Variedad Florman y (3) Parcela demostrativa sobre manejo tecnológico en la variedad Rosada

De igual manera la prefectura ha colaborado con el financiamiento de tres promotores para el manejo y mantenimiento de las parcelas y la facilitación de trabajos en las parcelas demostrativas de Mayra.

VARIABLES DE RESPUESTA EN PRUEBA TECNOLÓGICA

Variable	Con Tecnología (*)	Tradicional
Vainas vanas (%)	6	13
Rendimiento (kg/ha)	3972	3246

(*) Desinfección de semilla, control de enfermedades, uso de menos semilla por sitio

En el cuadro de comparación tecnológica, se ve claramente que el uso de técnicas mejoradas incrementa los rendimientos y reduce el porcentaje de vainas vanas.

Producción de semilla en Mayra

Variedad	Rendimiento Total en perilla (kg/ha)	Descarte (%)	Rendimiento neto en perilla para semilla (kg)
Pitavae 2000	3888	11.7	3528
Colorado de Iboperenda	3861	15.4	3546



Vista de las siembras efectuadas en Mayra
Gestión 2004-2005



UMSS

La Alianza estuvo dirigida al asesoramiento y apoyo en la generación de nuevas tecnologías en el cultivo de maní (tesisistas). Se han conducido 3 tesis dos de las mismas fueron concluidas y defendidas (***Caracterización de rendimientos del Maní en Mizque***, Por Janneth Orozco y ***Desarrollo de una tecnología para la cosecha del Cultivo de Maní basada en un equipo mecánico con uso de energía animal***. Por Ariel Herrera Salazar). De manera similar se ha iniciado el proceso de depurar el ecotipo local Rosada con el asesoramiento del Dr. Jorge Gonzáles.

SHIROSAWA

Si bien no es un aliado estratégico, la relación fue similar a través de ANAPO. Fue recogida el maní de los productores y entregada toda la producción de la región (75 qq). La deuda sobre la devolución por la semilla de 1 a 2,5 fue negociada y aceptada a la relación 1 a 1,5. Los pesticidas fueron devueltos en su integridad y el volumen sobrante fue cancelado a 180 Bs/qq cuyo tenor de humedad promedio fue de un 8%. El costo del transporte del volumen adicional entre Mizque y Mairana fue cubierto por el proyecto.

