

Resumen ejecutivo

El presente informe hace referencia al cumplimiento de actividades programadas para el tercer periodo correspondiente a los meses de junio, julio y agosto del año 2012, en el marco de la ejecución del Proyecto de Innovación Tecnológica Aplicada “Fortalecimiento del Agronegocio de Producción y Comercialización de Maní en el Municipio de Yacuiba, Tarija”, interviniendo en su segunda fase 13 comunidades, que están ubicadas al interior de los distritos 5, 6 y 7 del Municipio de Yacuiba, el Proyecto tiene una cobertura total de 27 comunidades en lo que se refiere a la asistencia técnica personalizada, dicha ampliación se debe a que el 80 % de los beneficiarios del proyecto, alquilan parcelas en comunidades distintas a la que estos pertenecen, es así que el Proyecto logra llegar a un grupo de 307 beneficiarios/as.

Las actividades de apoyo ejecutadas en este trimestre por parte del proyecto a las organizaciones productivas de base y productores independientes, está relacionada con aspectos de asistencia técnica, capacitaciones, fortalecimiento organizacional y con mayor énfasis en la comercialización, mismos que a continuación se detallan.

El Servicio de Asistencia Técnica implementada en la zona del Proyecto, ha venido asistiendo y acompañando al amigo productor de maní, en actividades referidas a: determinación del punto óptimo de cosecha, arrancado y despicado de maní mecanizado, control preventivo de aflatoxinas, a 75 productores/ras, desarrollando actividades de asistencia técnica personalizada en 27 comunidades del Municipio de Yacuiba, llegando a cubrir, una superficie de 1127 Hectáreas de maní (parcelas comerciales y semilleros) de la variedad Bayo Criollo y ecotipo Cartucho. Apoyando a la modernización e implementación de los procesos de arrancado y despicado de maní mecanizado, contribuyendo de esta manera a reducir los costos de producción y reducir las mermas.

Paralelamente durante este periodo se ha transferido a los productores tecnologías apropiadas para el manejo en cosecha y poscosecha, control preventivo de aflatoxinas, Buenas Prácticas de Manufactura y en el cultivo de maní, propiciando eventos de capacitación a grupos organizados de productores independientes y productores asociados, es así que 145 productores/ras de maní de 13 comunidades del Municipio de Yacuiba han participado directamente en estos procesos de fortalecimiento de conocimientos, mismos que son reforzados con la asistencia técnica personalizada, con el único fin de mejorar la calidad del maní y por ende mejorar los ingresos económicos de pequeños y medianos productores de maní.

Se ha participado de manera directa en las actividades de gestión del directorio de la ASOPROMANI ante el Gobierno Autónomo Municipal de Yacuiba, logrando la inserción de la Construcción de La Planta de ASOPROMANI en el POA 213, participando así también en instancias de decisión de la Organización, como reuniones informativas de socios, instancia donde se socializaron las actividades del proyecto.

El rol del Proyecto en la integración y unificación de las Organizaciones Productivas entre la ASOPROMANI – ASOPRALA – ASOPPAC – APROACE – SEMACH, ha sido positiva, logrando niveles de coordinación interinstitucional fluida, resultado que ha permitido trazar lineamientos estratégicos para garantizar la estabilidad de los precios de venta de maní en la zona, a través de la búsqueda de mercados alternativos y competitivos, concretándose en la suscripción de contratos de comercialización y la provisión de maní preseleccionado con empresas nacionales dedicadas a la producción de snack y exportación de materia prima a los países de Perú y Ecuador, siendo estas las empresas de Snack 4 you, Food,s Company y Medina, proveyendo la ASOPROMANI a dichas empresas los siguientes volúmenes de maní: 721.6 qq, 360.8 qq y 206.5 respectivamente, tanto del ecotipo Bayo y Cartucho.

Cabe mencionar que la proyección de procesar maní formato tipo exportación para el mercado Europeo durante esta gestión 2012, tuvo que ser dada de baja a causa de las inclemencias climatológicas reinantes en la zona, siendo los campos maniseros azotados por la sequía, durante el mes de marzo, con una ausencia de lluvias por un periodo de más de 30 días, seguidamente durante el mes de junio, la época de arrancado de maní Bayo ha coincidido con un periodo de lloviznas continuas perjudicando de sobremanera la calidad del maní Bayo, provocando la germinación y pudrición del grano en campo.

I. Introducción

El Proyecto “Fortalecimiento del Agronegocio de Producción y Comercialización de Maní en el Municipio de Yacuiba, Tarija” a objeto de dar continuidad el apoyo al desarrollo productivo del maní y fortalecer los procesos de producción primaria, cosecha y poscosecha, las capacidades logísticas de beneficiado, transformación, capacidades organizativas y consolidación de agronegocios sostenibles vinculado a la cadena de maní de las siguientes organizaciones: Asociación de Productores de Maní 12 de Agosto (ASOPROMANI), Asociación de Productores Agropecuarios Las Abras (ASOPRALA), Asociación de Pequeños Productores Agropecuarios Cantón Caiza (ASOPPAC), Asociación de Productores Semilleristas de Maní del Chaco (SEMACH), Asociación de Productores Agropecuarios Caiza Estación, del Municipio de Yacuiba, surge como una Segunda Fase en el marco del Programa Maní de la FDTA-Valles.

La entidad ejecutora SENACYT S.R.L. dando continuidad a los lineamientos establecidos de intervención, para el logro de resultados previstos y correspondiente al Plan de Hitos N° 3 del PITA 007/X, ha permitido que el equipo técnico del Proyecto, retome e implemente estrategias para el desarrollo de una agricultura sostenible a futuro, favoreciendo en la incorporación de nuevas tecnologías recomendadas y acordes a la realidad de la zona, permitiendo garantizar la producción de un producto de calidad y reduciendo los costos de producción del cultivo de maní.

El cambio del personal administrativo en el Proyecto ha retrasado la normal fluidez de los procesos administrativos, referidos a la atención de solicitud de fondos en avance, así también la falta de logística para coordinación en actividades claves programadas ha erogado mayores esfuerzos tanto al equipo técnico y directivos de la organizaciones productivas para la ejecución de actividades planificadas de gestión, comercialización y el acompañamiento respectivo. Pese a estas falencias se ha llevado un normal desempeño de ejecución de Proyecto por parte del equipo técnico.

El avance de actividades durante el tercer trimestre del Proyecto, que se detalla en el presente informe están referidas a aspectos de: asistencia técnica personalizada, en Cosecha y Poscosecha, Control Preventivo de Aflatoxinas; capacitaciones en temáticas de Cosecha y Poscosecha, BPM, Aflatoxinas, Administración del Negocio del Maní, fortalecimiento organizacional en gestión empresarial a las organizaciones de base productiva; con mayor énfasis en la comercialización de maní organizado, a través de la búsqueda de nichos de mercados alternativos.

II. Metodología

La metodología utilizada en la ejecución de los procesos de capacitación en el cultivo de maní es “aprender haciendo”, empleando una combinación de los métodos de escuela de campo, asistencia técnica personalizada, talleres de capacitación teórico - práctico, partiendo siempre del saber local y la difusión de innovaciones tecnológicas (intercambio de experiencias, prueba - regulación de nuevos implementos y viajes de captura tecnológica). Complementando estos procesos en forma conjunta con el apoyo del equipo técnico personalizado.

III. Informe por componente

3.1 Producción

La temporada de ingreso del Proyecto en su segunda fase, ha sido oportuna en esta campaña agrícola 2011-2012, permitiendo realizar una planificación conjunta con el productor y un acompañamiento cercano en la implementación del paquete tecnológico propuesto por el Proyecto. Derivando en la atención

de un buen manejo agronómico de los campos comerciales y semilleros de maní por parte del amigo productor, desde la implementación de las parcelas hasta la poscosecha del cultivo de maní.

Pese a los esfuerzos e inversiones realizadas por el productor en el cultivo de maní, estos se han visto afectados por la sequía, con una ausencia de lluvias por un periodo de más de 30 días. Seguidamente durante el mes de abril y junio, la época de arrancado de maní Cartucho y bayo respectivamente coincidió con un periodo de lluvias, lloviznas continuas, perjudicando de sobremanera la calidad del maní Cartucho y Bayo, provocando en algunos casos la germinación y pudrición del grano en campo.

3.1.1 Del logro de resultados

- 75 productores(as) beneficiarios(as), han sido asistidos por el Servicio de Asistencia Técnica del Proyecto a través de la asistencia técnica individualizada en base a criterios del Manejo de Cosecha y Poscosecha, Prevención de Aflatoxinas, Cavado y Despicado Mecanizado.
- 1127 Hectáreas de maní de tipo comercial y semilla de la variedad Bayo Criollo y Cartucho, de pequeños y medianos productores asistidos por el proyecto llegando a una cobertura de 27 comunidades del Municipio de Yacuiba.
- 19.5 Hectáreas establecidas de semilla variedad Bayo Criollo, manejadas con los criterios técnicos normados por la Oficina Regional de Semillas Gran Chaco. Estos campos semilleros cuentan con la hoja de cosecha por ORSGCH. A la fecha los productores semilleristas están en pleno beneficio de la semilla.
- El apoyo en la modernización e implementación de los procesos de arrancado y despicado de maní mecanizado ha permitido realizar el arrancado mecanizado de 285 Has y el despicado mecanizado de 638 Has, referidas al cultivar Bayo, siendo las organizaciones productivas como la ASOPROMANI, ASOPRALA y ASOPPAC, el eje impulsor en la mecanización del cultivo de maní en el Municipio de Yacuiba con la ampliación de su parque automotor de cada una de estas organizaciones, con equipos (Despicadoras, cavadoras, sembradoras de grano grueso) exclusivamente de uso para el cultivo de maní.

3.2 Capacitación

Los procesos de capacitación se llevaron adelante según el desarrollo del ciclo del cultivo (desarrollo vegetativo- desarrollo reproductivo-maduración a cosecha) enfocándose en este último trimestre a las temáticas de cosecha-poscosecha, BPM, Prevención de Aflatoxinas. La currícula y material de capacitación de las temáticas de capacitación se anexa a la presente.

3.2.1 Del logro de resultados

- Se han fortalecido los conocimientos de 145 productores/ras en temáticas de Cosecha-Poscosecha, Medidas Preventivas de Aflatoxinas. A fin de mejorar la calidad de producto en finca, reducir las mermas en cosecha - poscosecha y reducir los costos de producción.
- Para garantizar los trabajos de procesamiento de maní en la Planta de Procesadora de la ASOPROMANI, permitiendo de esta manera proporcionar a nuestros clientes un producto de la más alta calidad que garanticen la salud, el Proyecto ha auspiciado un día de capacitación en Buenas Prácticas de Manufactura (BPMs), dirigido a directivos, operadores y socios de la ASOPROMANI, permitiendo capacitar a 3 operarios, 4 directivos y 9 socios/as de la ASOPROMANI en BPMs.

El Proyecto ha venido aplicando, adaptando y desarrollando diversos instrumentos metodológicos para acelerar y hacer más eficaz el proceso de mecanización del cultivo de maní, en este contexto ha sido participe y ha propiciado eventos de:

- **Captura Tecnológica**, Se ha asistido a la V Cumbre de Maní, llevada a cabo en el Municipio de Monteagudo - Lagunillas y auspiciada por la FDTA-Valles, dicho evento participaron 13 productores del Municipio de Yacuiba, y el equipo técnico del Proyecto, siendo fructífera la interrelación de conocimientos con productores de otras regiones productoras del país y la captura tecnológica de este evento, para coadyuvar al apoyo del proceso de mecanización del cultivo de maní en el Municipio de Yacuiba.
- **Día de campo**, El Proyecto ha propiciado el evento de Día de Cosecha y Poscosecha Mecanizado del Maní, llevado a cabo en la comunidad de Busuy, en el que participaron 95 productores/ras, de siete comunidades del municipio de Yacuiba, a fin de incentivar la difusión de la mecanización del cultivo de Maní, contribuyendo a optimizar los tiempos de cosecha y poscosecha, reduciendo las pérdidas y la hoja de costos de producción del cultivo de maní.

3.3 Fortalecimiento organizacional.

3.3.1 Del logro de resultados

La actuación del personal del Proyecto en este componente de fortalecimiento organizacional, ha sido el de motivar a los socios de las 5 organizaciones productivas, con base en un interés común, logrando una integración y unificación de las Organizaciones Productivas de: ASOPROMANI – ASOPRALA – ASOPPAC – APROACE – SEMACH, permitiendo desarrollar niveles de comunicación interinstitucional fluida, integración que permitió retomar y alcanzar la visión de cada una de estas organizaciones.

Es así que se participó activamente en las actividades de gestión del directorio de la ASOPROMANI, acompañada de los directivos de las otras organizaciones, ante el Gobierno Autónomo de Yacuiba, solicitando el financiamiento de la construcción de la Planta Procesadora de Maní, gestión que derivó en la inscripción de La Construcción de la Planta de la ASOPROMANI en el POA 2013.

Paralelo al fortalecimiento de la ASOPROMANI se apoyó a la asociación de ASOPRALA, y ASOPPAC, en sus diferentes actividades de su proyecto con el PAR, asistencia a sus reuniones de socios, evento donde se hicieron conocer las actividades concretas del Proyecto

3.4 Comercialización

Una vez agotada la esperanza de procesar maní formato tipo exportación para el mercado Europeo, a causa de las inclemencias climatológicas que afectaron de sobremanera la calidad del maní en el Municipio de Yacuiba. Se tuvo que implementar estrategias de comercialización que permitan mantener una estabilización del precio de venta del maní de tal manera no perjudique los ingresos del productor por la venta de su producto.

Es así que este eslabón de la cadena de maní de comercialización, se trabajó a nivel de las unidades de negocio de las organizaciones productivas (ASOPROMANI – ASOPRALA – ASOPPAC - SEMACH- APROACE), en coordinación con la responsable de comercialización de la FDTA-Valles, concientizando la importancia de contar a futuro con un mercado alternativo y competitivo, inicialmente se conformó una comitiva responsable de viajar y sostener negociaciones de volúmenes y precios de maní con empresas transformadoras y procesadoras de maní a nivel nacional (Snack 4 you, Food,s Company, Titos, INAGROS, Lucana, Medina, Berit, Bolivian Shojin), permitiendo de esta manera la consolidación de un agronegocio sostenible de la venta de maní. Esta actividad de búsqueda de mercados, fue acertada, pudiéndose sostener y concretar negociaciones serias con tres empresas (Snack 4 you, Food,s Company, Medina), fijándose como formato de entrega a estas empresas un maní preseleccionado con tegumento.

3.4.1 Del logro de resultados

- En la planta de la ASOPROMANI, se ha logrado procesar 68.87 Tn de maní formato preseleccionado, de los cuales 15.67 tn corresponden al Cartucho y 53.2 Tn al Bayo. El resumen de los envíos se detalla en el siguiente cuadro.

Cuadro N° 1: Registro de Envío de Carga de Maní, por Cliente, Gestión 2012.

Empresa	Lote	Variedad	N° de sacos (50 Kg)	N° de qq.	N° de Tn.
Food,s Company	Y-ASO-C-19-07-2012	Cartucho	166	180.43	8.31
	Y-ASO-C-19-07-2012	Cartucho	147	159.78	7.36
	Y-ASO-B-19-07-2012	Bayo	18	19.57	0.90
Snack 4you	Y-ASO-B-26-07-2012	Bayo	166	180.43	8.31
	Y-ASO-B-04-08-2012	Bayo	166	180.43	8.31
	Y-ASO-B-18-08-2012	Bayo	166	180.43	8.31
	Y-ASO-B-25-08-2012	Bayo	166	180.43	8.31
	Y-ASO-B-28-08-2012	Bayo	190	206.5	9.52
Rosa Medina	Y-ASO-B-11-08-2012	Bayo	190	206.5	9.52
Total			1375	1494.5	68.87

Fuente: Kardex de existencias de la ASOPROMANI

En el cuadro N° 1, se observa que se ha logrado generar en ventas alrededor de 552.965 Bs. (Quinientos cincuenta y dos mil novecientos sesenta y cinco bolivianos), considerando un precio promedio de venta de 370 Bs/qq. La ASOPROMANI cuenta con una cartera de clientes corta pero seria.

La ASOPROMANI ha logrado consolidar el agronegocio de comercialización de maní en el mercado interno y posesionarse como un proveedor de renombre de materia prima de maní en el Municipio de Yacuiba. Así también cabe mencionar que la ASOPROMANI tiene pedidos pendientes a futuro de maní Bayo, por parte de sus clientes.

Como resultado inmediato de la comercialización organizada, se ha logrado elevar el precio de venta del quintal de maní en la zona de 280 Bs/qq a 350 Bs/qq. Atribuyéndole a la ASOPROMANI, el denominativo de entidad regularizadora de precios de venta de maní en el Municipio de Yacuiba.

3.5 Medio ambiente.

3.5.1 Del logro de resultados.

El personal eventual y el responsable de procesamiento de maní, fueron capacitados bajo los términos de las Buenas Prácticas de Manufactura. Implementando estas Prácticas al seno de la ASOPROMANI. Estas actividades fueron coherentes a la planificación realizada:

- Dotación de EPI al personal.
- Implementación de sanitizadores para promover la inocuidad alimentaria.
- Implementación de equipos de limpieza en la Planta de Procesamiento.
- Programación de actividades periódicas de limpieza de la Planta de Procesamiento.
- Capacitación al personal que trabaja en los proceso de transformación en BPM.
- Acondicionamiento del producto bajo las mejores condiciones de inocuidad, para evitar contaminación con elementos nocivos.

Se hizo énfasis en el manejo de las Buenas Prácticas Agrícolas (BPA's), como medio de protección al usuario y el medio ambiente.

Se tomaron acciones importantes para el manejo de la cascarilla de maní disponiendo esta, para la incorporación a terrenos agrícolas, de tal manera permita mejorar la capacidad física-química, tanto de

permeabilidad, textura y fertilidad. Se ha recomendado y destinado como cama para la cría de aves de corral.

La difusión de la información meteorológica al amigo productor ha coadyuvando a la reducción de la contaminación del medio ambiente, permitiendo que el productor realice una aplicación de plaguicidas de manera eficiente, previo conocimiento de la información meteorológica. De manera preventiva la difusión de esta información estuvo priorizada a productores organizados en Asociaciones Productivas siendo estas ASOPRALA, ASOPROMANI, ASOPPAC, SEMACH y APROACE.

IV. Problemas presentados

- La ausencia de lluvias en el Municipio de Yacuiba por un periodo de 30 días, ha afectado de sobremanera los cultivos de soya, maíz y maní, en este último con menor incidencia, reportando pérdidas de 20 a 25% del total de rendimiento.
- Los problemas presentados están referidos a las constantes lluvias, lloviznas y mal tiempo reinante en la zona, durante los meses de junio y julio, aspecto que produjo perdidas en el cultivar bayo en cosecha y poscosecha.
- Condiciones climatológicas entorpecieron de gran manera el normal desarrollo de las actividades de asistencia técnica.
- Los dos técnicos del Proyecto, no alcanzaron a visitar a todos los beneficiarios con frecuencia, esto se debe a que el área de acción es amplia.
- La falta de existencia de plaguicidas recomendados en base al PERSUAP, no existen en las diferentes casas comerciales de la Ciudad de Yacuiba.
- La prestación de servicios de despicado de maní mecanizado por parte de la ASOPROMANI, ASOPRALA, ASOPPAC, no logra abastecer la demanda de los productores de la zona.
- Los directivos de la ASOPROMANI no realizan un acompañamiento al 100 % a las gestiones en beneficio de la Organización, dejando solo al Presidente y al Coordinador del Proyecto.

V. Resultados

Cuadro N°2: Resumen de Resultados Programados y Alcanzados al Tercer Trimestre del PITA 007/X

OBJETIVO	Resultado esperado (Hito 3)	Alcanzados al Periodo.	Observaciones
1.2. Se ha establecido un Sistema de abastecimiento Local de Semillas (SLAS) de maní en el Municipio Yacuiba	300 qq de semilla certificada producida por agricultores semilleristas, bajo Norma de certificación de semilla de maní del Instituto Nacional de Innovación Agropecuaria y Forestal (INIAF)	423	
	25 toneladas de semilla certificada han pasado por procesos de beneficiado y son difundidas en el Proyecto	19.5	La semilla producida durante esta campaña agrícola 2012, a la fecha se encuentra en plena fase de despicado manual, para su posterior beneficiado.
1.4. Se ha difundido la propuesta tecnológica de Manejo de Cosecha y Poscosecha de la FDTA Valles	100 productores aplican la propuesta tecnológica de cosecha y poscosecha	180	Productores adoptan las tecnologías recomendadas e implementadas por el Proyecto.

	250 ha de maní cosechados con sistemas mecanizados de tecnología intermedia (cavadora invertidora y despicatora)	280	280 Has, han sido cavadas con cavadoras mecanizadas; 680 Has, han sido despicadas con despicatoras a tracción motriz.
2.1. Ampliada la capacidad de procesamiento del maní de Yacuiba	Se ha procesado 100 tn de maní con calidad de exportación	68.87	Se procesaron 68.87 Tn de maní formato preseleccionado con tegumento.
	Identificada al menos 1 fuente de financiamiento para la implementación de un centro de acopio y procesamiento	1	En el POA 2013 del Municipio de Yacuiba se encuentra inscrito la Construcción de la Planta de Procesamiento de la ASOPROMANI.
2.2. Desarrollada la capacidad de agregación de valor del maní de Yacuiba	Se ha blanchado 15 tn de maní de descarte generado en el procesamiento para exportación	0	No se realizó el blanchado del descarte de maní, porque no se logró procesar maní formato de exportación.
3.1. Se ha exportado maní del Chaco Tarijeño a mercados de la Unión Europea y comercializados en mercado nacional	100 tn de maní bayo con calidad de exportación proveniente del municipio de Yacuiba comercializado a mercados de la Unión Europea	68.87	Se ha comercializado 68.87 Tn de maní formato preseleccionado con tegumento al mercado interno. Ya que las condiciones climatológicas afectaron de sobremanera la calidad del maní durante la etapa de reproducción, cosecha y poscosecha. Dándose lastimosamente de baja la oferta de maní al mercado Europeo.
	200 tn de maní en vaina producido en el municipio de Yacuiba es comercializado en mercados nacionales	704	Se ha apoyado al productor con la difusión de precios de venta de maní con destino al mercado nacional, tomando como referencia los precios de compra de materia prima de la ASOPROMANI.
	15 tn de maní blanchado comercializado a empresas transformadoras nacionales	0	
3.2. Acceso a capital de acopio	Se ha gestionado de diferentes fuentes Bs100.000 para capital de acopio de materia prima para el procesamiento de maní		
3.3. Unidades de negocio asociativas fortalecidas	Tres unidades de negocios de ASOPROMANI, ASOPAC y ASOPRALA capacitados en administración del negocio de maní (Cuentas bancarias, ingresos, egresos y manejo de stocks en almacenes)	3	
4.3. Implementados sistemas de aseguramiento de calidad en procesamiento de maní	Capacitadas 7 personas (3 operarios y 4 directivos) de la ASOPROMANI en Buenas Prácticas de Manufactura (BPMs) y en procesamiento de maní	16	Se ha capacitado en BPM a directivos, personal y socios de la ASOPROMANI.

VI. Conclusiones y recomendaciones

Las conclusiones y recomendaciones en lo que respecta al tercer informe trimestral del Proyecto se detallan a continuación:

- La asistencia técnica personalizada se ha visto perjudicada por la presencia de lluvias continuas durante el periodo de junio y julio, reforzando esta acefalía con el auspicio de Días de Campo y talleres de capacitación en temáticas de Cosecha- Poscosecha a grupos organizados de productores independientes y productores asociados.
- Estas capacitaciones tendrán un efecto positivo a futuro en lo que se refiere a la calidad de producto final al momento de la cosecha, permitiendo de esta manera tener mayores márgenes de comercialización y mejorar la calidad de oferta de maní.
- La inclemencia climatológica de sequias y exceso de lluvias en la zona, ha incidido negativamente en la calidad de maní, provocando que no sea posible ofertar maní durante esta gestión 2012 al mercado Europeo.
- La difusión veraz de la información meteorológica bajada de la fuente: Foreca.com, ha despertado un interés por parte del productor, permitiéndole prever sus actividades, tanto en la aplicación de plaguicidas y planificación de cavado y despicado mecanizado de maní.
- La implementación de la estrategia de comercialización organizada, ha logrado incidir en la elevación del precio de venta del quintal de maní en la zona de 280 Bs/qq a 350 Bs/qq. Atribuyéndole a la ASOPROMANI el denominativo de entidad regularizadora de precios de venta de maní en el Municipio de Yacuiba, coadyuvando de alguna manera a mejorar los niveles de ingreso del amigo productor por concepto de la comercialización de su producto en un margen del 20 %.
- La SOPROMANI ha logrado consolidar el agronegocio de comercialización de maní en el mercado interno y posesionarse como un proveedor de renombre de materia prima de maní a nivel regional.
- Es necesario el acompañamiento a las Organizaciones, para dar continuidad a los procesos de negociación, administración, la formación del recurso humano y el desarrollo de capacidades, basado en el modelo empresarial y fortalecer las Unidades de Negocio, con el propósito de convertir a esta organización en empresas agrícola prestadoras de servicios y canalizadora de un agro-negocio competitivo.